



— PROPUESTA · ALIANZA CANADÁ-AMÉRICA LATINA

En las manos de quien camina el cañón

Una herramienta tan sencilla que el pequeño productor de cabras y ovejas registra su rebaño hablando, sin internet, y recibe de vuelta una decisión clara.

BAJA PARA CONOCERLA



— EL PROTAGONISTA

Todo empieza y termina en el campesino

En los cañones de Santander, el desierto de La Guajira y los altiplanos de Boyacá y Cundinamarca, miles de familias viven de las cabras y las ovejas. Conocen a cada animal; solo les falta una forma sencilla de que sus datos trabajen para ellos.

*El dato más valioso es el que el pastor
no tiene que escribir.*

El problema no es la falta de tecnología. Es que no cabe en el campo.

La tecnología ganadera existe, pero fue pensada para fincas grandes, con energía y buena señal. En un cañón, con las manos ocupadas entre los animales y sin una raya de internet, un formulario en una pantalla no sirve de nada.

Por eso el verdadero cuello de botella de cualquier programa serio es siempre el mismo: **cómo se captura el dato allí, sin fricción.** Es, en las propias palabras del proyecto, la principal necesidad por resolver.

— LA IDEA

Que sea tan fácil que él actúe solo

PRIMERO



Habla

El productor le habla a su celular: «la 47 parió dos crías». No escribe nada.

LUEGO



Se guarda

El dato queda en el teléfono, aunque no haya señal. Se sincroniza solo cuando vuelve la conexión.

Y LLEGA



Llega la decisión

Días después recibe un mensaje claro: «Revisa la cabra 12: lleva 3 días comiendo menos».

Sin apps que aprender, sin planillas, sin internet — **habla, se guarda, y le llega la decisión.**

— ASÍ SE VE EN LA PRÁCTICA

El mismo gesto simple, en cada región



Entre la roca del cañón, un cabrero registra un nacimiento con la voz **mientras sigue caminando.**





LA GUAJIRA

Ganadería wayúu

Una productora toma una foto del arete y el sistema reconoce al animal. **Sin escribir una letra.**



BOYACÁ

Altiplano andino

Un pastor recibe el aviso de la ventana de monta de su lote y **actúa esa misma semana.**



CUNDINAMARCA
Cerca de la sabana

Una familia sabe cuándo conviene vender su lote: **peso óptimo y buen precio.**

— ALINEADO CON EL PROGRAMA

Una columna digital para los cuatro pilares

No es un componente más del programa: es el hilo que atraviesa y hace medible cada uno de sus pilares, desde la genética hasta el mercado.

Pilar 01

Genética y mejoramiento

El registro de desempeño en campo que hace posible la evaluación genética de cada rebaño.

Pilar 02

Producción resiliente al clima

Lectura del forraje y de la carga animal para enfrentar sequías y escasez de pasto.

Pilar 03

Salud, sanidad y trazabilidad

Historial sanitario y trazabilidad que conecta al pequeño productor con los sistemas nacionales.

Pilar 04

Cadenas de valor y mercado

Cuándo y dónde vender —peso óptimo y mejor precio— al alcance de la mano.

— DEL DATO A LA DECISIÓN

Nunca un tablero. Siempre una acción.

MENSAJE AL PRODUCTOR

Revisa la cabra 12: lleva 3 días comiendo menos.

MENSAJE AL PRODUCTOR

Ventana de monta óptima para el lote A esta semana.

MENSAJE AL PRODUCTOR

La oveja 30 no ha parido en 18 meses. Considera reposición.

MENSAJE AL PRODUCTOR

Buen momento para vender el lote B: peso óptimo y precio alto.

Lenguaje simple, una acción clara. El productor decide; la herramienta solo le muestra el camino.

Avanzar probando: cada fase entrega una respuesta

Cada etapa se cierra solo cuando responde una pregunta clave. Esa respuesta —la información que ganamos— es la que autoriza pasar a la siguiente. No se invierte a ciegas: se invierte sobre lo aprendido.

01 Prototipo de captura ● 3-5 MESES

QUÉ HACEMOS

Captura por voz vía WhatsApp de eventos simples, censo digital y funcionamiento sin conexión, sobre un subconjunto del rebaño.

QUÉ COMPROBAMOS

Que un campesino real registra sin acompañamiento y que el dato llega limpio y estructurado.

QUÉ APRENDEMOS

Si la fricción baja lo suficiente para que el productor adopte la herramienta por su cuenta.

02 Piloto con el rebaño ● 4-6 MESES

QUÉ HACEMOS

Registro completo de los 120 animales, identidad por arete, captura por foto, primeras alertas y formación de aprendices.

QUÉ COMPROBAMOS

Adopción con productores reales y utilidad concreta de las alertas en su día a día.

QUÉ APRENDEMOS

Si el sistema aguanta la operación real y genera los datos necesarios para entrenar los modelos.

03 Inteligencia productiva ● 12-18 MESES

QUÉ HACEMOS

Modelos de celo, salud, peso y forraje (satélite), inteligencia de mercado y momento de venta, y trazabilidad nacional.

QUÉ COMPROBAMOS

Precisión validada contra la realidad: el celo detectado que termina en preñez, el peso estimado frente a la báscula.

QUÉ APRENDEMOS

Si los modelos son lo bastante confiables para decidir sobre ellos y para sostener el escalamiento.

04 Escala en el territorio ● 18-30 MESES

QUÉ HACEMOS

Del rebaño piloto a productores en varias regiones, conectividad para zonas sin señal, vínculo con mercados y expansión regional.

QUÉ COMPROBAMOS

Que el costo por productor cabe en su margen y que los modelos mejoran a medida que llegan más datos.

QUÉ APRENDEMOS

Si el modelo se sostiene económicamente y escala por sí solo más allá del piloto.

— INVERSIÓN ESTIMADA

01 · Prototipo de captura

US\$ 1.000 – 2.500

3-5 meses

Recursos propios

02 · Piloto con el rebaño

US\$ 4.000 – 9.000

4-6 meses

Propios / capital semilla

03 · Inteligencia productiva

US\$ 150 mil – 500 mil

12-18 meses

04 · Escala en el territorio

US\$ 0,5 – 2 millones

18–30 meses

Cooperación + regalías + ingresos

Cifras de alto nivel, en rangos, para planeación. Las dos primeras fases son de baja inversión y alta información: validan lo esencial antes de comprometer recursos mayores.

POR QUÉ ASÍ

Hecho para el campo colombiano

● Sin internet

Funciona sin conexión. Guarda el dato en el campo y sincroniza cuando puede.

● Capacidad local

Construido con y para técnicos y extensionistas del territorio, que lo sostienen más allá del financiamiento.

● Bajo costo

Pensado para el margen del pequeño productor, no para la finca industrial.

● Del país

Una solución hecha para la realidad de Colombia, y exportable al resto de la región.

— LO QUE ESPERARÍAMOS LOGRAR

Tecnología avanzada al servicio de lo más sencillo

3.000

productores de pequeña y mediana escala en el alcance del programa

3

países: Colombia, Ecuador y México

120

animales del rebaño con el que arranca el piloto

0

formularios: se captura hablando, sin internet

Construyámosla con quien la va a usar

La tecnología solo sirve si llega a las manos del campesino y lo deja decidir. Esa es la propuesta: poner lo más avanzado al servicio de lo más sencillo, junto a las comunidades que sostienen la ovino-caprinocultura de Colombia.

↓ Descargar la propuesta (PDF)

↓ Presentación (PDF)

EL PLAN DE DESARROLLO ESTÁ EN SU PESTAÑA PLAN , CON CLAVE DE ACCESO

PROPUESTA DE COOPERACIÓN ● OVINO-CAPRINOCULTURA SOSTENIBLE

DOCUMENTO DE PROPUESTA · PARA LA ALIANZA CANADÁ-AMÉRICA LATINA

Imágenes vía Wikimedia Commons — Campesino y su ganado © Julianruizp (CC BY-SA 4.0)
· Panorámica del Chicamocha © Tisquesusa (CC BY 4.0) · Cañón del Chicamocha ©
Bernard Gagnon (CC BY-SA 4.0) · Ganadería wayúu © Angeliguaran05 (CC0) · Rebaños de
ovejas (CC BY-SA 3.0). Imágenes de referencia, sustituibles por fotografías propias de
campo.